

第 24 期（2024 年度）事業報告

物価の高騰、主要取引先の担当者変更など、非常に難しい1年でした。

特に、大手取引先におけるノベルティ発注数の減少、グループホーム関連事業等で担当者の変更があり、収益が大きく減りました。

一方、常設店舗のパティスリーとっと・Support Square ともすにおける販売事業は順調で、個人消費としての支援は増えた1年でした。

課題となっている、全体的な底上げと柱になる事業の構築については、大きな成果を出せるまでとはいかず、どの事業に対して投資していくかを見極めながら引き続き模索していきます。今後もトゥギャザーの設立趣旨である障がい者の自立支援活動を遂行し、経営の効率化を計り、活動を持続・維持していくように努めていきます。

【販売支援】

「パティスリーとっと梅田スカイビル店」



昨年9月に梅田スカイビル店として10周年を迎えることが出来ました。梅田再開発によるグラングリーンのOPENもあり観光客を含め、過去最高の賑わいがありました。新商品の取扱いやお弁当販売、イベント開催時の土日営業など今まで以上に多くの人に立ち寄ってもらえるお店として運営できたと考えています。

「Support Square ともす」

2年目を迎え、初年度より続けている地元の高校生との取り組みに対して行政より助成いただきイベントを開催しました。

3,000人を超える来場者があり多くの方に活動を知っていただく機会となりました。

また、高校生×福祉事業所×NPOでの商品開発事業もスタートしクッキーとエコバッグの商品開発を進めています。



「オンラインショップ」

リニューアル以降、一般客からの利用者が増えました。期間限定商品の取扱いなども始めオンラインショップの利用者は年々増えています。

また、より多くの顧客開拓のための取り組みとして、以前より関りのあった企業より協力してくれる旨のお話もいただきました。

